* **תפקידי ניהול בכירים (סמנכ"ל שיווק, מכירות, פיתוח עסקי) בחברות גלובאליות**
* **הקמת מערכי שיווק, פיתוח עסקי, איתור הזדמנויות לפריצת שווקים חדשים בשוק תחרותי, מינוף הפוטנציאל העסקי**
* **ניהול תקציב רחב היקף, גיוס השקעות, בניית תוכנית עבודה אסטרטגית, קביעת יעדים, הנעת תהליכים**
* **ניהול מו"מ בדרגים בכירים, ניהול משברים לצד הובלת החברה לרווחיות תוך זמן קצר**

**ניסיון תעסוקתי**

2019-היום: **סמנכ"ל שיווק ופיתוח עסקי-** חברת Committed Digital Solutions

* הקמת מחלקות מכירות ושיווק לסטארטפים לאחר גיוס
* הגדרת אסטרטגיה ותכנית פעולה, עדכון מערכי השיווק ומיתוגו בתעשיות שונות
* החתמת חוזים עם חברות בינלאומיות כולל ניסויים עם יצרנים מובילים בשוק
* איתור מפיצים במדינות שונות בתעשיות נפרדות

2016-2018 : **סמנכ״ל שיווק ומכירות** בחברת מולטילוק טכנולוגיות

* ניהול צוות המכירות למפיצים הגלובלית, **B2B ו B2C**, והגדלת הכנסות החברה, ניהול יחידת רווח עצמאית
* בניית תכנית **אסטרטגיה עסקית** ותרגומה לתוכניות עבודה, גיוס מפיצים חדשים
* הגדרה **והצבת יעדים**, ביצוע מעקב והנעת עובדים, יישום **מתודולוגיות מכירה**
* **קשר ישיר** עם לקוחות אסטרטגים בחו"ל, **ניהול מו"מ** לפרוייקטים מתקדמים
* ניהול מחלקת השיווק ועמידה **ביעדים מדידים KPI**, ניתוח שוק מקומי,

2013-2016 : **סמנכ"ל שיווק ופיתוח עסקי** בחברת InPOS פלטפורמת ניווט בתוך מבנים

* ניהול והקמת מחלקת **פיתוח עסקי**, שיווק ומכירות.
* התווית **אסטרטגיות שיווק** מקומיות וניהול מותג
* **גיוס משקיעים**, ניהול **גיוס השקעות** ושותפים
* ייעוץ אסטרטגי לסטארטפים

2013-2002 : **תפקידי ניהול בכירים בחברת קרמר אלקטרוניקה**

**סמנכ"ל פיתוח עסקי ושיווק** (2013-2009)

* **הקמת מחלקת פיתוח עסקי משלב התכנון,** זיהוי ניתוח מגמות שוק, איתור הזדמנויות עסקיות וחדירה לשווקים חדשים
* **ניהול מו"מ מול לקוחות וכן ביצירת שיתופי פעולה מול גופים בחו"ל**, **גיוס לקוחות גדולים-** בנקים מובילים, חברות טכנולוגיות, קבלני משנה

* **הקמת מערך השיווק,** לרבות בניית אסטרטגיה שיווקית, מיתוג החברה, הדרכות, אחריות על ניהול מוצר
* **יצירת שפה משותפת ותקשורת כוללת תומכת מכירות** בכלל חברות הבנות בעולם, הדרכה וניהול מאות עובדים
* **הקמת מערך השירות הגלובלי בחברה,** הטמעת שיטות עבודה חדשות, שיפור נהלים והשבחת השירות ללקוח
* **ניהול מדיה-** הקמה וניהול אתר האינטרנט, קידום החברה באמצעות רשתות חברתיות, קביעת תכנים שיווקיים

**מנכ"ל פעילות אסיה פסיפיק** (2005-2002)

* **ניהול יחידת רווח והפסד נפרדת,** הקמת מערכי שירות, שיווק ומכירות ברחבי העולם
* ניהול תקציב ויעדים, **קביעת מדיניות ניהול,** הדרכת אנשי מכירות, הגברת ההכנסות והגדלת הרווחיות
* ניהול תהליך הקמת משרדי חברות בנות בחו"ל- **אוסטרליה, אירופה, אסיה פסיפיק** ועוד
* גיוס אנשי תפעול, מחסנים ורכש במשרדים השונים, בקרה שוטפת על המכירות והרווח של כל יחידה
* ליווי המשרדים בשלב **הסטארט-אפ** שלהם, ניהול פרוייקטים גדולים באופן ישיר

**השכלה**

**תואר Executive MBA** במנהל עסקים, אוניברסיטת ת"א בשיתוף נורט'ווסטרן קלוג שיקגו

**תואר אקדמי BA בכלכלה ומנהל עסקים,** התמחות במימון

הנדסאי אלקטרוניקה ומחשבים

**שפות** עברית- שפת אם, **אנגלית- ברמת שפת אם**